

Robert A. Dahl

Análisis político moderno

Ficha Técnica

Robert A. Dahl

Análisis político moderno

CONCEPTO DE SISTEMA POLÍTICO: es un modelo de relaciones políticas. Es cualquier modelo persistente de relaciones humanas que implique, en una extensión significativa, poder, mando o autoridad.

Variables	Conceptos	Sub-Variables	Indicadores
1. Política	<u>Relación política:</u> conjunto de relaciones que implican autoridad, gobierno o poder; que incluyen mando y territorio; relaciones en asociaciones capaces de mantenerse por si solas <u>Economía:</u> se interesa por los recursos escasos o por la producción y distribución de bienes y servicios <u>Democracia:</u> es un sistema político en el cual la oportunidad de participar en las decisiones es ampliamente compartida por todos los ciudadanos adultos <u>Dictadura:</u> es un sistema político en el cual la oportunidad de participar en las decisiones esta limitada a unos pocos. <u>Capitalismo:</u> es un sistema económico en el cual la mayoría de las actividades económicas importantes son llevadas a cabo por empresas de propiedad y		

control privado

Socialismo: es un sistema económico en el cual la mayoría de las actividades importantes son realizadas por agencias de propiedad del gobierno y controladas por el mismo

Sistemas: cualquier colección de elementos que se algún modo actúan interdependientemente entre si

Sistema social: dos o mas personas actúan entre si; en sus acciones tienen en consideración como es probable que las otras actúen; a veces actúan conjuntamente para conseguir objetivo comunes

Sociedad democrática: sistema social que no solo tiene subsistemas políticos democráticos, sino que también tiene un cierto numero de otros subsistemas que operan de tal manera que contribuyen directa o indirectamente al fortalecimiento de los procesos políticos democráticos

Sociedad autoritaria: contiene muchos subsistemas importantes como son la familia, las iglesias y las escuelas, y todos ellos actúan para fortalecer los procesos políticos autoritarios

Roles: modelos en los que cierto numero de personas comparten expectativa

	bastante similares sobre su forma de comportamiento en situaciones determinadas (cargos) <u>Gobierno:</u> conjunto de cargos De un sistema político <u>Gobierno:</u> es cualquier gobierno que define con éxito su derecho a la regulación exclusiva del uso legítimo de la fuerza física para imponer sus normas dentro de un área territorial dada
2. Análisis político	<u>Análisis político:</u> ayuda a comprender en mundo en que uno vive, ayuda a escoger mas inteligentemente entre las alternativas con las que uno se enfrenta, y a influir en los cambios inherentes a todos los sistemas políticos. Trata de hallar políticas o acciones encaminadas a acortar la distancia entre el estado de cosas actual y un posible futuro que fuese mejor <u>Orientación política:</u> es la consideración de alternativas y de sus consecuencias <u>Análisis Empírico:</u> es el que trata sistemáticamente de describir, explicar y predecir acontecimientos, se intenta descubrir y describir relaciones estadísticas, probabilistas, funcionales y causales entre acontecimientos, cosas y personas <u>Orientación empírica:</u> creencias en torno a la

	naturaleza empírica del mundo, proposición, ley científica o suposición empírica de sentido común. <u>Análisis normativo:</u> es característico de la religión y de la filosofía, se emplea en temas como la ética y la filosofía política <u>Orientación normativa:</u> es una parte inevitable de nuestros actos y creencias, creencia de que algunas cosas son mejores que otras. Estimula una búsqueda mas sistemática del saber, subjetivas <u>Análisis Semántica:</u> intenta esclarecer el significado, y en particular el significado de los conceptos claves <u>Definición nominal:</u> definición que presumiblemente esta de acuerdo con importantes significados encontrados en el lenguaje ordinario y que figuran el los diccionarios. Es un tratado propuesto que gobierna el uso de los terminos <u>Proposiciones empíricas:</u> algo que puede, solo en principio, ser confirmado o refutado por la experiencia.		
3. Poder–Influencia–Autoridad	<u>Influencia:</u> es una relación entre individuos, grupos, asociaciones, organizaciones, estados. Es una relación entre agentes por la que un agente induce a otros agentes a actuar de una	1. Relaciones de Influencia manifiesta dentro de un grupo particular de personas, durante un periodo determinado de tiempo 1.1. Dominio	1.1. Sobre que otros agentes de ejerce influencia 1.2. Influencia ejercida sobre un conjunto determinado o dominio de otras personas con

forma en la que de otro modo ellos no actuarían <u>Dominio:</u> conjunto de agentes que influencia <u>Alcance:</u> materias, campo, clase de asuntos en que se puede influenciar <u>Recursos políticos:</u> medios usados para influenciar <u>Influencia máxima potencial:</u> influencia futura probable, en el caso que se utilizara todos los recursos políticos existentes con una destreza optima para adquirir influencia <u>Influencia potencial:</u> cuando un agente tiene acceso a los recursos políticos, incluso cuando no ejerce influencia manifiesta <u>Influencia implícita:</u> influencia potencial imaginada no manifiesta <u>Coacción:</u> es una forma de poder que existe siempre que A obliga a B a cumplir con algo enfrentándolo con alternativas que implican privaciones graves <u>Poder legitimo:</u> ordenes o demandas de A que B cree que A esta en su perfecto derecho al exigirselas, y que B, tiene la obligación total de aceptarlas <u>Autoridad:</u> poder o influencia legitima	1.2. Alcance 1.3. Recursos políticos 1.4. Seguridad 1.5. Fuerza 1.6. Costo 2. Influencia relativa de los distintos actores en el sistema político. Determinar quien tiene mas influencia en el sistema 3. Influencia manifiesta de los distintos actores en el sistema político. Determinar quien tiene mas influencia en el sistema 3.1. Correlación de la influencia manifiesta de un agente a su posición en una jerarquía o semioficial 3.2. Confianza en los jueces 3.3. Participación en las decisiones 3.4. Estudio de elites	respecto a ciertos campos de su conducta 1.3. Recursos para influenciar a un grupo de personas con respecto a uno o varios campos 1.4. Probabilidades de que los agentes respondan a la influencia. Cuantas veces tienen éxito sus intentos de influenciarles 1.5. Punto en el cual puede superarse la aversión o resistencia de los agentes a hacer algo 1.6. Sacrificio que hace el agente para usar su influencia en los demás agentes 2.1. Grado de cambio en la posición del agente influenciado 2.2. Fuerza de la influencia de A medida según los costes de B al someterse 2.3. Grado de diferencia en la probabilidad (frecuencia) de la sumisión 2.4. Diferencias en el alcance de las respuestas 2.5. Numero de personas que responde a la influencia 3.1. Quien ocupa los cargos en un sistema político. Quien retine los cargos más importantes. Que grupos están representados
---	---	--

			3.2. Juicios apuntados por los observadores bien situados 3.3. Actores que mas a menudo participan en el acto de tomar decisiones 3.4. Pesar las actividades de los distintos participantes en las decisiones según su importancia
4. Similitudes en los sistemas políticos. 4.1. Características de los sistemas políticos.	<u>Sistema político</u>: es cualquier modelo persistente de relaciones humanas que implique, en una extensión significativa, poder mando o autoridad. <u>Clase gobernante</u>: es la clase menos numerosa, lleva acabo todas las funciones políticas, monopoliza el poder y disfruta de las ventajas que comporta el poder. <u>Clase gobernada</u>: es la clase más numerosa, esta dirigida y controlada por la clase gobernante, de una forma que, según las épocas es mas o menos legal, o mas o menos arbitraria y violenta, y que abastece a la clase gobernante de los medios materiales para subsistir y de los instrumentos que son esenciales para la vitalidad del organismo político. <u>Recurso político</u>: Es un medio a través del cual una persona puede influenciar la conducta de otras; por lo tanto, los recursos políticos incluyen dinero, información, alimentos, la	• Todos los sistemas políticos están dominados por una clase gobernante o una elite gobernante, es decir una clase que gobierna y otra que es gobernada. 4.1 Control Irregular de los Recursos Políticos. (El control de los recursos políticos esta distribuido desigualmente). Es imposible crear una sociedad en la que los recursos políticos estén distribuidos con una equidad perfecta entre todos los adultos. Por lo tanto no hay diferencias importantes en la forma como los recursos políticos están distribuidos en sociedades diferentes. 4.2 La búsqueda de la influencia política. 4.3 Desigual distribución de la influencia política.) La influencia política esta desigualmente distribuida entre los miembros de un sistema político).	4.1.1 La especialización de las funciones existe en todas las sociedades. La división de trabajo (especialización de funciones) crea diferencias en el acceso a os diferentes recursos políticos. 4.1.2 Por causa de las diferencias que se heredan, no todas las personas empiezan a vivir con los mismos accesos a los recursos, y los que empiezan con ventaja a menudo la aumentan. 4.1.3 La diferencia de herencia biológica y social, junto con las diferencias de experiencias, todo ello provoca diferencias en los incentivos y objetivos de gente diferente de una sociedad. Las diferencias en motivación llevan a diferencias en habilidad y en recursos, las influencias que adquieren las personas para meterse en la política, no siempre son las mismas. 4.1.4 La diferencia de incentivos y objetivos son estimuladas en una

	amenaza de la fuerza, empleos, a mitad, estatus social, el derecho a elaborar leyes, votos y una gran variedad de otras cosas. <u>Líderes políticos</u>: son los individuos con mayor influencia política; es decir, los individuos que ejercen la máxima influencia en un sistema político. <u>Gobierno legítimo</u>: Es cuando las personas a quienes ordena el Gobierno creen que la estructura, procedimientos, actos, decisiones políticas concretas, funcionarios o líderes del Gobierno poseen la cualidad de rectitud, decencia o bondad moral, es decir, el derecho de elaborar leyes obligatorias. <u>Ideología Política</u>: Es el conjunto de doctrinas integradas que adaptan los líderes políticos para explicar o justificar su liderazgo. <u>Ideología Dominante</u>: es un cuerpo unificado y consistente de creencias aceptado por todos los miembros de un sistema político.	4.4 La Persecución y resolución de objetivos en conflicto. 4.5 La adquisición de legitimidad. 4.6 Desarrollo de una Ideología. 4.7 El impacto de otros sistemas políticos. 4.8 La inevitabilidad del cambio.	sociedad con el fin de proveer a los individuos para las diferentes especialidades 4.2 La gente quiere tener influencia política no solo para disfrutarla en si misma, sino también porque el control del gobierno les ayuda a conseguir uno o mas de sus objetivos. 4.3 El hecho de que algunas personas tengan más recursos con los que pueden influenciar al Gobierno, les facilita a estas personas el ganar mayor influencia sobre el Gobierno cuando quieran en caso que lo deseen. 4.4 Los miembros de un sistema político persiguen objetivos en conflicto, que son arbitrados de alguna manera por el Gobierno del sistema político u otros medios. Las personas que viven juntas nunca están de acuerdo en todo, pero como tienen que continuar conviviendo deben llegar a un acuerdo para lograr sus objetivos. 4.5 Los líderes de un sistema político intentan que cada vez que cada vez que se usen medios gubernamentales para solucionar conflictos, las decisiones a las que llegan sean ampliamente aceptadas no sólo por medio a la violencia, castigo o coacción, sino también por la creencia de que es moralmente correcto y adecuado el
--	--	---	--

			hacerlo. – Los líderes de un sistema político intentan convertir su influencia en autoridad. – La autoridad capacita al gobernante para gobernar con un mínimo de recursos políticos. 4.6 Los líderes de un sistema políticos abrazan un conjunto de doctrinas mas o menos persistentes o integradas que intentan explicar su liderato en el sistema. – Una ideología dominante indica las suposiciones morales, religiosas, reales y otras para justificar el sistema. – Una ideología dominante contiene una descripción idealizada de la manera como funciona el sistema en realidad. – Una ideología dominante probablemente nunca es aceptada uniformemente por todos los miembros de un sistema, por lo tanto puede ser rechazada por algunos miembros que deciden adherirse a las ideologías rivales y contrarias, es decir, opositoras. 4.7 La manera de comportarse de un sistema político es influenciada por la existencia de otros sistemas políticos. – Todo sistema político entabla relaciones con el
--	--	--	--

			sistema extranjero. – Podemos distinguir un sistema político de otro, mediante los límites convencionales que pueden ser geográficos, determinando que sistema esta dentro o fuera de dichos límites geográficos y también mediante el análisis político, ya que donde exista una mengua marcada del poder del gobierno del sistema para influenciar acciones. 4.8 Todos los sistemas políticos sufren cambios. Ningún sistema político ha sido inmutable.
5. Diferencias de los sistemas Políticos.	<u>Conflictos de Rigor extremo</u>: estos son: Rebeliones armadas, guerra civil, revolución violenta, guerra de guerrillas, luchas en la calle, exilio de masas. El discurso, debates asambleas pacificas y elecciones pacificas no lo son. <u>Hegemonías cerradas</u>: son las que deniegan el sufragio y suprimen a todos aquellos que se oponen al gobierno. <u>Poliarquías</u>: conceden el sufragio universal y protegen de forma eficaz las instituciones.	5.1 Caminos seguidos hasta el momento presente. 5.2 Grado de modernidad. 5.3 Distribución de los recursos y Habilidad política. 5.4 División y Cohesión. 5.5 El rigor del Conflicto. 5.6 Instituciones para compartir y ejercer el poder.	5.1 Cada sistema político ha tenido un pasado único, y en consecuencia, la herencia del pasado presiona sobre el presente e influencia el futuro. 5.2 las sociedades se encuentran en fases diferentes de desarrollo o modernización. – La cantidad de ingreso per. cápita, alfabetización, educación, conocimiento técnico, industrialización, urbanización, circulación de periódicos y revistas, comunicaciones electrónicas, facilidades de transporte y similares. Todas estas diferencias tienden a estar interrelacionadas y pueden determinar el nivel de desarrollo del sistema. 5.3 El grado de desigualdad varia de un sistema a otro.

Cuanto mas un individuo podría hacer uso de un recurso, más podría hacer uso de los demás

5.4 Los modelos de desacuerdo, conflicto y coalición política tiene causas diferentes en sistemas diferentes.

Las nuevas bases sociales e ideológicas del conflicto están surgiendo en las sociedades de elevado consumo de masas.

5.5 El rigor del conflicto varía a lo largo del tiempo dentro de un sistema determinado y también varia, en el mismo periodo de tiempo, de un sistema a otro.

– Durante un periodo determinado, unos países están mas calmados que otros en su política interna, mientras unos países están sufriendo su periodo histórico de confusión, otros se encuentran en un clima de reconciliación y unidad.

– Los disturbios no solo suceden en períodos de decadencia de la sociedad, sino también en períodos de crecimiento floreciente y sano.

5.6 Los sistemas políticos difieren de las instituciones que comparten y ejercen el poder.

– El Gobierno toma decisiones como resultado de alguna combinación de

participación directa o indirecta de los ciudadanos activistas y elites que actúan mediante la persuasión, amenazas, promesas, manipulación directa, adaptación, engaño y coacción, el cual el balance entre estos elementos lo dispone las instituciones políticas.

– Dichas instituciones políticas difieren en dos aspectos, los cuales son cruciales para la participación y ejercicio del poder:

- El Sufragio; los ciudadanos de cualquier país tiene el derecho a participar en gobierno de este país a través de su voto.
- El grado en que los que están más cerca del proceso real, de la toma de una decisión gubernamental, han de competir para ganar los votos del electorados de unas elecciones no manipuladas.

– El grado en que la ley, la constitución, la costumbre y la practica política protegen la libertad de expresión, la libertad de formar o adherirse a organizaciones, al acceso de fuentes diferentes de información., las elecciones libres y honradas, la competición de los lideres políticos

			para ganarse apoyo y votos y las instituciones necesarias para hacer que los programas políticos del Gobierno dependan de los votos y de otras expresiones de preferencia.
6. Conflicto Colectivo, Coacción y Gobierno Popular. 6.1 Alternativas Frente a la Coacción.– 1.– Punto Muerto 2.– Coacción 3.– Arreglo pacifico	1.– <u>Punto Muerto</u>: Existe el punto Muerto mientras cada persona continúe obstaculizando a la otra sin conseguir cambiar su conducta. 2.– <u>Coacción</u>: es la acción mediante la cual una persona frustra a otra en la persecución de sus objetivos, intentando cambiar la conducta del otro en contra de su voluntad. 3.– <u>Arreglo pacifico</u>: En este caso ambas partes se dan cuenta que existe alternativas más provechosas que el punto muerto y la coacción. <u>Instituciones Para compartir y ejercer el poder</u>: Estas instituciones se crean para fomentar los arreglos pacíficos. <u>Proceso Histórico de Cambio</u>: En algunos países las revoluciones violentas han contribuido a unir a la gente, mientras que en otros países las revoluciones han provocado divisiones permanentes. <u>Modernismo el nivel socio-económico</u>: Esta es una de las influencias más poderosas en un sistema políticos, estudios	1.– Punto muerto significa no hay trato –Se presenta el punto muerto cuando las personas no están de acuerdo en las posibles soluciones de un problema, ningún resultado es aceptado por las partes. – La postura tomada por las partes parecen irrazonables. 2.– Una de las partes trata de imponer su voluntad a la otra. –Esta ha sido una de las tácticas comunes en las relaciones entre Estados. 3.– Acciones no violentas. – Negociación – Búsqueda de la solución mas beneficiosa Instituciones: animan la consulta. Las negociaciones, la exploración de alternativas.	1.– Establecer el número de negociaciones en las cual la soluciones tomadas para el caso no han sido aceptadas por las partes en conflictos: – Desde negociaciones que realice nuestro país con otras naciones, ya sea en busca de alianzas estratégicas.(donde ninguno acepta las prerrogativas) – Posibles estancamientos con conflicto para la promulgación de una ley. Etc. 2.– Frecuencia con que se ha dado la supresión de la oposición política mediante la fuerza física. – Frecuencia con la que se dan las Guerras en el Estado, tanto Guerras internas (como revoluciones civiles) guerras con otros Estados. Para así establecer si la coacción es una táctica utilizada por el Estado – Establecer si las estructura judiciales, militares policiales y burocráticas esta dispuesta solo a obedecer al gobierno, utilizando la figura de la coacción

	realizados a 84 países han demostrado que los países relativamente modernos tienen un nivel de conflicto mucho más bajo que los países con sociedades tradicionales o países en transición de tradicionalismo a modernismo. <u>Igualdad y desigualdad de la distribución de los recursos políticos:</u> Un grado elevado de igualdad social y económica es, entre otras cosas, un requisito para la democracia, aunque puede buscarse a muchos niveles. <u>Bases de división</u> <u>Sub-Culturas:</u> Los países difieren en el grado en que el pasado ha dejado una herencia de diferencias sub-culturales de religión, grupos étnicos, raza, la lengua, y una herencia de recuerdo del trato que se les a dado a estas diferencias.		3.– Frecuencia de negociaciones producidas en la Asamblea Nacional, para la promulgación de las leyes Determinar si la Asamblea Nacional es vista como una Institución que anima la consulta, la negociación. – Instituciones creadas con el fin de fomentar los arreglos pacíficos. – Análisis comparativo entre un número determinado de países con sociedades tradicionales, sociedades Modernas, y sociedades en proceso de transición entre ambas, para determinar el nivel de conflictividad que existe en cada país. – Determinar la distribución de los recurso por cada Estado, establecer el número de población que habita cada Estado, recursos con los que cuenta, producción; así como también el nivel de conflictividad que estos Estados presenta, para establecer si el nivel de conflicto esta relacionado con la adecuada o no distribución de los recursos.
7. El Hombre Político. 1.– El Estrato Apolítico 2.– El Estrato Político 3.– Los que Persiguen el poder 4.– Los poderosos	1.– <u>El Estrato Apolítico:</u> se difumina imperceptiblemente en el estrato político, por lo tanto un límite exacto entre los dos tiene que ser arbitrario. En este estrato consiste en que un número considerable de ciudadanos son apáticos	1.– Los ciudadanos no se aprovechan de participar en la vida política. – Poco interés por hacer usos de su derecho o cumplir con sus obligaciones políticas.	1.– Establecer según los últimos procesos electorales, la cantidad de personas que participaron en los procesos electorales, la cantidad de individuos inscritos que podían participar en el proceso (índice de personas apolíticas)

en cuanto a política y relativamente inactivos. <u>Razones fundamentales para que las personas no se interesen por la política:</u> * las personas se prestan menos a comprometerse en política si valoran poco las recompensas que se pueden sacar de los compromisos políticos, comparándolas con las recompensas que se pueden esperar de otros tipos de actividades humanas. * Una persona está menos dispuesta a comprometerse en política si cree que no hay gran diferencia entre las alternativas que se le presentan y cree, en consecuencia, que lo que él haga no importa. * Un individuo estará menos dispuesto a comprometerse en política si cree que lo que él hace no importará porque, de todos modos, él no puede cambiar significativamente el resultado. * La gente está menos dispuesta a comprometerse en política si cree que el resultado será relativamente satisfactorio para ellos sin su compromiso. * Una persona está menos dispuesta a comprometerse en política si cree que su saber es demasiado limitado para	– Las recompensas del compromiso político son lejanas e indefinidas, mientras que las recompensas de otras actividades son inmediatas y concretas. – Las personas creen que los partidos no les ofrecen verdaderas alternativas – Consideración de las elecciones como asunto unilateral, (elecciones poco reñidas) – Gran confianza en la justicia, legitimidad, estabilidad y honradez de las decisiones del sistema político, provocan la percepción de la innecesaria participación en política – Poca comprensión de las acciones políticas – Grandes obstáculos y recompensas bajas o inexistentes.	– Encuesta que permita determinar si las actividades del gobierno mejoran las condiciones en el área o no mejoran (área específica de la encuesta) Análisis de discurso político del los últimos procesos electorales: alternativas que ofrece los candidatos, diferencia de discurso, proposiciones similares. – Análisis histórico de procesos electorales donde el uno de los candidatos presentaba gran margen de ventaja frente a los otros; número de votante que participaron en estos proceso, número de votantes inscrito en CNE para la época, % de personas que no acudieron a los comicios electorales. – Compresión, sobre las acciones políticas a nivel local, nacional, internacional. Requisitos para la inscripción dentro del CNE, posibles inconvenientes que provoca. (motivación) 2.–* Encuesta que nos permitan establecer: – La participación en elecciones reciente – Asistencia a mítines – Participación en un partido.
--	--	---

	que su decisión sea efectiva. * Finalmente, cuanto mayores sean los obstáculos colocados en el camino de una persona, menos dispuesta está a comprometerse en política. 2.- <u>El Estrato Político</u>: En este caso las personas están interesadas en política, les importa y están políticamente informadas y verdaderamente participan en la vida política. <u>Razones fundamentales para que las personas participen en política</u>: * Cuanto más valor dé a las recompensas. * Cuanto más importante le parezca las alternativas * Cuanto más seguro esté de que pueda contribuir a cambiar el resultado. *Cuanto menos satisfactorio crea que será el resultado si él no actúa. *Cuanto más conocimiento o practica tenga, o crea que tiene relacionados con el asunto entre manos. *Cuanto más pequeños sean los obstáculos que tiene que vencer para actuar. 3.- <u>Los que Buscan el Poder</u>: En principio se cree que los hombres	– Trabaja o/ a trabajado para un partido o candidato en elecciones 3.- * Encuesta para establecer las razones por las cuales a participado en política: – Búsqueda de influenciar las decisiones locales (persecución de sus intereses) – Producir cambios que se traduzcan en mejoras a la colectividad – No tiene una razón determinada, solo participa.
--	---	--

utilizan sus recursos para buscar el poder, tratando de cambiar la conducta que se espera de otras personas, en una palabra, para influenciar a otros, ganando así el poder sobre las personas influenciadas . Pero no todo los hombres hacen uso de sus recursos para ganar poder.

Razones por las cual los hombres buscan el poder:

* Se dicen que los hombres aspiran el poder para conseguir el bien colectivo.

* Los hombres buscan el poder en la consciente persecución de sus propios intereses.

* Los hombres buscan el poder por motivos inconscientes.

4.- Los poderosos:
Hombres que no intenta ganar y tener el poder, pueden, sin embrago, ejercerlo. Personas que tienen el poder, pero en realidad quizás ellos no lo busquen.

Variedades de hombre político:

* Hombre democrático y hombre despótico: los rasgos que caracterizan a un hombre democrático son:

- Hacia uno mismo:
Una creencia en el valor y la dignidad de uno mismo

- Hacia los demás:
Una creencia en el valor y la dignidad de los demás
- Hacia la autoridad: Énfasis en la autonomía personal y en el mantenimiento de cierta distancia o incluso desconfianza hacia la autoridad poderosa
- Hacia la comunidad:
Sinceridad, rápida aceptación de las diferencias, deseo de compromiso y cambio
- Hacia los valores:
Persecución de muchos valores, en vez de un objetivo único absorbente, y una disposición a compartir

* Los hombres despóticos:

Se caracteriza por una personalidad autoritaria, es una persona convencional de forma rigurosa; sumiso y no critica la autoridad; agresivo y que castiga a la gente que viola los valores convencionales; opuesto a las formas subjetivas, imaginativas y flexibles de pensar sobre el mundo; preocupado por el poder y la dureza; cínico, interesado por las cosas salvajes y peligrosas que están pasando en el mundo.

	* <u>Agitador y negociador</u>: un rasgo del hombre agitador es lo mucho que valora la respuesta emocional del pueblo. Son personas notoriamente porfiados e indisciplinados, son personas que confían en las llamadas a la masa y en los principios generales, viven para gritar y escribir, presenta una constante agresividad verbal en público, experimentan un inmenso placer contrariando e irritando a la gente. * <u>El Negociador</u>: es una persona inclinada al compromiso el negociador siempre se sentirá confundido por la intransigencia del agitador, que sacrifica ganancias inmediatas por principios abstractos, El negociador está más interesado en una solución aceptable del conflicto que en una solución justa o perfecta.		
8. Evaluación Política	<u>Evaluación política</u>: se refiere al planteamiento de preguntas de los cuales hay diversidad de respuesta que son muy discutidas <u>Acción política</u>: alude a las decisiones que se toman escogiendo entre las distintas alternativas que se presentan y esperando que los resultados de estén sean favorables <u>Decisiones</u>: obedecen a las vías alternativas de la acción y se ven	Esquema generales de los sujetos para determinar los valores en un caso particular Influencia de los modelos generales de valoración en la decisiones de los sujetos Conflicto entre los valores privados o inconscientes con los valores públicos o conscientes.	Encuestas que midan la correlación de las valoraciones de los sujetos y sus decisiones finales en elecciones publicas (presenta gran dificultad para sus determinación)
8.1 Acción Política			

	influenciadas por varios tipos de estimaciones. <u>Naturalismo</u>: sostiene que ciertos principios morales o afirmaciones de valores son verdad porque básicamente son descripciones de las propiedades universales del hombre <u>Ciencia pura</u>: anteriormente consistía en incluir tanto los elementos reales o empíricos, también a los elementos normativos o de evaluación <u>Ciencia empírica</u>: en la actualidad se interesa únicamente por la validez de los elementos reales o empíricos, y su conocimiento se aplica a la acción	
--	---	--