

INTRODUCCION A LA ENFERMERIA
BASICA CLINICA.



TeorÃ-a de Maslow.

Carrera TÃ©cnico Universitario en EnfermerÃ-a

INTRODUCCIÃ“N

El principal objetivo del siguiente informe es dar a conocer sobre la TeorÃ-a que Abraham Maslow, psicÃ³logo humanista, realizo durante su trabajo en 1943, donde formulÃ³ una jerarquizaciÃ³n de las necesidades humanas, una forma muy sencilla de concebir las necesidades de una persona, basadas en una escala de motivaciones.

El presente informe desarrollara las siguientes areas:

- TeorÃ-a de Maslow
- La pirÃ¡mide de Maslow.
- Ventajas y desventajas sobre la teorÃ-a.
- ConclusiÃ³n de la teorÃ-a.
- Una HeterovaloraciÃ³n.

AdemÃ¡s se desarrollara el proceso de formulaciÃ³n de dicha teorÃ-a o pirÃ¡mide de Maslow y cÃ³mo estÃ¡n jerarquizadas las necesidades, en la cual se encuentran organizadas estructuralmente con distintos grados de poder. A continuaciÃ³n se analizara las Ventajas y desventajas de dicha teorÃ-a.

Por Ãºltimo se realizara conclusiones con respecto al proceso de aprendizaje obtenido durante el desarrollo del presente informe.

BiografÃ-a

Abraham Maslow nació en Brooklyn, Nueva York el 1 de abril de 1908, estudió leyes en el City College de Nueva York.

Recibió su Bachillerato en 1930, su grado de Maestro lo recibió en 1931 y su doctorado en 1934, todos en psicología y de la Universidad de Wisconsin.

Es en 1943 cuando propone la teoría psicológica llamada hoy en día "Jerarquía de Necesidades de Maslow", la cual es una teoría sobre la motivación humana.

Teoría de Maslow

Abraham Maslow presentó una forma muy sencilla de concebir las necesidades de una persona. La jerarquía se ordena desde los niveles más bajos y más básicos, hasta los niveles más altos.

Maslow plantea entonces, dentro de su teoría de la personalidad, que las necesidades se encuentran organizadas estructuralmente con distintos grados de poder, de acuerdo a una determinación biológica dada por nuestra constitución genética como organismo de la especie humana. La jerarquía está organizada de tal forma que las necesidades de déficit se encuentran en las partes más bajas, mientras que las necesidades de desarrollo se encuentran en las partes más altas de la jerarquía; de este modo, en el orden dado por la potencia y por su prioridad, encontramos las necesidades de déficit, las cuales serían las necesidades fisiológicas, las necesidades de seguridad, las necesidades de amor y pertenencia, las necesidades de estima; y las necesidades de desarrollo, las cuales serían las necesidades de autoactualización y las necesidades de trascendencia. Dentro de esta estructura, cuando las necesidades de un nivel son satisfechas, no se produce un estado de apatía, sino que el foco de atención pasa a ser ocupado por las necesidades del próximo nivel y que se encuentra en el lugar inmediatamente más alto de la jerarquía, y son estas necesidades las que se busca satisfacer.

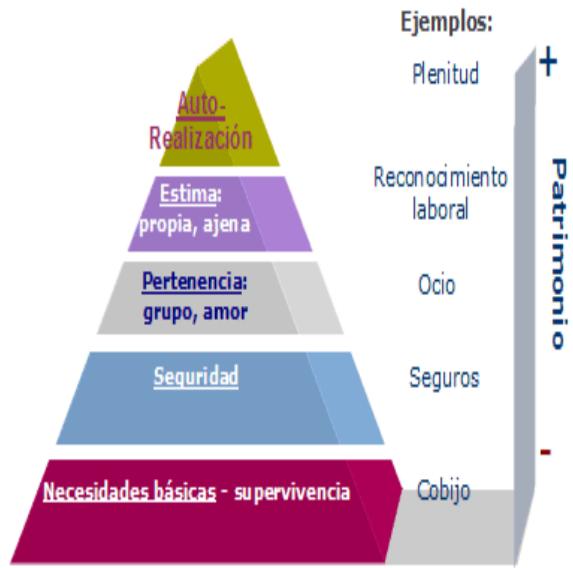
La teoría de Maslow plantea que las necesidades inferiores son prioritarias, y por lo tanto, más potente que las necesidades superiores de la jerarquía; un hombre hambriento no se preocupa por impresionar a sus amigos con su valor y habilidades, sino, más bien, con asegurarse lo suficiente para comer.

Solamente cuando la persona logra satisfacer las necesidades inferiores – aunque lo haga de modo relativo – , entran gradualmente en su conocimiento las necesidades superiores, y con eso la motivación para poder satisfacerlas; a medida que la tendencia positiva toma más importancia, se experimenta un grado mayor de salud psicológica y un movimiento hacia la plena humanización.

Para Maslow, el convertirse plenamente en humano implicaría la aceptación de satisfacción de las necesidades determinadas por nuestra base biológica, lo que permitiría, tras satisfacer las tendencias que nos unen con el resto de la humanidad, descubrir lo idiosincrático, lo que nos distingue del resto de los seres humanos, el descubrir los propios gustos, talentos determinados por nuestra herencia, para concretizarlos – elaborarlos – en base al trabajo esforzado; en palabras de Maslow : la manera en que somos distintos de las demás personas también se descubre en esta misma base personal de identidad.

Piramide de Maslow

El psicólogo Abraham Maslow, desarrolló su Teoría de la Motivación, realizando una jerarquía de las necesidades que los hombres buscan satisfacer. Estas necesidades se representan en forma de **La Pirámide de Maslow**



Necesidades fisiológicas

Se refieren a las necesidades verdaderamente básicas de alimentos, agua, cobijo y sexo. La primera prioridad, en cuanto a la satisfacción de las necesidades, es dada por las necesidades fisiológicas. Estas necesidades están asociadas con la supervivencia del organismo dentro de la cual está el concepto de homeostasis, el cual se refiere a los esfuerzos automáticos del cuerpo por mantener un estado normal y constante, del riego sanguíneo, lo que se asocia con ciertas necesidades, como lo son la de alimentarse y de mantener la temperatura corporal apropiada.

No todas las necesidades fisiológicas son homeostáticas pues dentro de estas están: el deseo sexual, el comportamiento maternal, las actividades completas y otras. Una mejor descripción será agruparlas dentro de la satisfacción del hambre, del sexo y de la sed.

Cuando estas necesidades no son satisfechas por un tiempo largo, la satisfacción de las otras necesidades pierde su importancia, por lo que éstas dejan de existir.

Necesidades de Seguridad y protección.

Describen el alivio de la persona por disfrutar de la seguridad o protección. Incluyen una amplia gama de necesidades relacionadas con el mantenimiento de un estado de orden y seguridad. Dentro de estas necesidades se encuentran las necesidades de sentirse seguros, la necesidad de tener estabilidad, la necesidad de tener orden, la necesidad de tener protección y la necesidad de dependencia. Las necesidades de seguridad muchas veces son expresadas a través del miedo, como lo son: el miedo a lo desconocido, el miedo al caos, el miedo a la ambigüedad y el miedo a la confusión.

Las necesidades de seguridad se caracterizan porque las personas sienten el temor a perder el manejo de su vida, de ser vulnerable o débil frente a las circunstancias actuales, nuevas o por venir.

Muchas personas dejan suspendidas muchos deseos como el de libertad por mantener la estabilidad y la seguridad.

Muchas veces las necesidades de seguridad pasan a tomar un papel muy importante cuando no son satisfechas de forma adecuada; la mayoría de las personas no pueden ir más allá del nivel de funcionamiento de seguridad lo que se ve en las necesidades que tienen muchas personas de prepararse para el futuro.

Necesidades de Amor, Necesidades Sociales.

Se concentran en los aspectos sociales donde casi todo el mundo concede valor a las relaciones interpersonales y de interacción social.

Dentro de las necesidades de amor y de pertenencia se encuentran muchas necesidades orientadas de manera social; la necesidad de una relación íntima con otra persona, la necesidad de ser aceptado como miembro de un grupo organizado, la necesidad de un ambiente familiar, la necesidad de vivir en un vecindario familiar y la necesidad de participar en una acción de grupo trabajando para el bien común con otros. La existencia de esta necesidad está subordinada a la satisfacción de las necesidades fisiológicas y de seguridad.

Las condiciones de la vida moderna, en la cual el individualismo y la falta de interacción son un patrón de vida, no permiten la expresión de estas necesidades.

Necesidades de estima, Necesidad de Ego.

Esto se refiere a la valoración de uno mismo otorgada por otras personas. Incluyen la preocupación de la persona por alcanzar la maestría, la competencia, y el estatus. La necesidad de estima es aquella que se encuentra asociada a la constitución psicológica de las personas.

Maslow agrupa estas necesidades en dos clases: las que se refieren al amor propio, al respeto a sí mismo, a la estimación propia y la autovaloración; y las que se refieren a los otros, las necesidades de reputación, condición, éxito social, fama y gloria.

Las necesidades de valoración son generalmente desarrolladas por las personas que poseen una situación económica cómoda, por lo que han podido satisfacer plenamente sus necesidades inferiores. En cuanto a las necesidades de estimación del otro, estas se alcanzan primero que las de estimación propia, pues generalmente la estimación propia depende de la influencia del medio.

Necesidades del Ser, Necesidades de Autoestima.

Reflejan el deseo de la persona por crecer y desarrollar su potencial al máximo. La satisfacción de las necesidades de carencia es condición necesaria, pero no suficiente, para que el individuo logre la autorrealización. La persona meramente sana, según Maslow, gusta de la cultura, sus metas son benévolas, están llenos de buenos deseos y carecen de malicia, pero falta algo.

El elemento que podrá ser estimulante para lograr el anhelo de autorrealización y el crecimiento de la personalidad será la crisis y la desintegración de la personalidad, con el posterior acceso a niveles más altos de integración y a motivaciones propias de la autorrealización; de todas maneras, habrá personas que podrán llegar al estado de autorrealización de manera gradual sin necesidad de pasar por tremendas convulsiones.

Maslow propone que una necesidad se volverá preponderante cuando era inferior insatisfecha y pasa a convertirse en necesidad primaria o central de la persona.

Piense en una madre soltera que acaba de quedar sin trabajo; tal vez le preocupe conseguir alimentos para ella y su familia. En este caso las necesidades preponderantes serán las fisiológicas. En cambio si ha ahorrado o si ha heredado mucho dinero, entonces las preponderantes serán las necesidades de nivel más alto, como las necesidades sociales o de valorización.

Según Maslow para motivar una persona es preciso satisfacer su necesidad preponderante, en el caso de la Madre soltera será efectivo ofrecerle una remuneración económica importante.

Necesidades fuera de la jerarquía

Necesidad de saber y comprender.

Estas necesidades de orden cognoscitivo no tienen un lugar específico dentro de la jerarquía, pero a pesar de ello fueron tratadas por Maslow. Estas necesidades serían derivaciones de las necesidades básicas, expresándose en la forma de deseo de saber las causas de las cosas y de encontrarse pasivo frente al mundo.

Necesidades estéticas.

Las necesidades estéticas están relacionadas con el deseo del orden y de la belleza. Estas necesidades estéticas incluyen: necesidad por el orden, necesidades por la simetría, la necesidad de llenar los espacios en las situaciones mal estructuradas, la necesidad de aliviar la tensión producida por las situaciones inconclusas y la necesidad de estructurar los hechos.

Ventajas

- Maslow establece la primera sistematización de las necesidades humanas, las cuales poseían una raíz biológica. De este modo, se escapa de realizar un simple catálogo de supuestos instintos que poseían el hombre, intento erróneo que olvida las diferencias existentes entre el mundo animal (donde existían, supuestamente, tales instintos) y la especie humana.
- Maslow fue uno de los primeros en afirmar que una necesidad satisfecha no es fuente de; junto a esto, reniega de los modelos homeostáticos de la motivación, sino que postula la existencia de una tendencia positiva al crecimiento, que se expresaría en las distintas necesidades de origen instintivo que surgen sucesivamente tras la satisfacción de necesidades de nivel inferior. Todo esto dio una nueva base a los estudios sobre motivación.
- Los estudios de Maslow se basan en el estudio sobre personas sanas – o actualizadas – y no sobre enfermos, tal como lo hacen Freud o Horney, lo que nos daña una perspectiva más adecuada para comprender como se logra y que significa la salud mental, más allá de definirla como la ausencia de enfermedad.

Desventajas.

- Si bien se han obtenido pruebas para algunos aspectos específicos del modelo, no se ha encontrado una forma de estudiar el modelo como un todo; sin embargo, la jerarquía es ampliamente aceptada por su atractivo intuitivo.
- El modelo de Maslow no explica de forma clara y consistente ciertas conductas, como son las de auto sacrificio en aras de un bien común; aunque este acto se justifique por la presencia de necesidades de trascendencia que superan las básicas de orden de la supervivencia, parece necesario un ajuste del modelo para lograr asimilar de mejor modo estos hechos.

Limitaciones

- Si bien Maslow postula que su modelo es válido para todos los seres humanos, sus estudios los realizó sobre individuos occidentales del siglo XX, por lo que proposiciones serían válidas solamente para la sociedad occidental de nuestro siglo.
- Si bien Maslow subrayó la idea de la preponderancia, investigaciones más recientes han cuestionado su validez. Además, las personas tal vez no tengan cinco necesidades exactamente; el orden puede diferir del propuesto por Maslow o tal vez tengan varias necesidades preponderantes en

lugar de sÃ³lo una.

- Es mÃ;s, esta teorÃ-a no se puede generalizar a otras culturas u otros paÃ-ses. El orden de la clasificaciÃ³n de las necesidades tambiÃ©n varÃ-a en diferentes culturas.

ConclusiÃ³nes

Al finalizar el presente informe se puede deducir que cada persona, es un universo distinto cada uno busca satisfacer sus necesidades en la medida de sus posibilidades, ya que si hablamos de igualdad, somos todos distintos, tenemos distinta religiÃ³n distinta ideologÃ-a y distintos sueÃ±os, lo cual se ligan en la motivaciÃ³n y deseos que tenga cada ser humano. Es asÃ-, como Maslow propone que a partir de esta motivaciÃ³n, anhelo, ansia o carencia que presenta cada ser humano se compone los diferentes niveles que propone en dicha pirÃ¡mide, por lo cual se concluye que cada jerarquizaciÃ³n de necesidad variara de acuerdo a la potencia de dicho deseo o motivaciÃ³n.

Es asÃ- como estas necesidades se incrementan segÃºn el desarrollo de cada individuo, van de la mano con lo que entrega una familia como pilar fundamental o una familia disfuncional, si se pone como ejemplo estos dos casos, se puede deducir que el ser humano de acuerdo a patrones culturales e ideolÃ³gicos podrÃ; lograr en su vida distintos tipos de necesidades, ya que los valores entregados no son de igual condiciones, por lo tanto creemos que dicha teorÃ-a podrÃ;a ser aplicable a cada individuo segÃºn nivel socio econÃ³mico, educativo y cultural, ya que dependiendo de dichos factores llegaran a cumplir dichos niveles propuestos.

Maslow plantea que son pocas las probabilidades de llegar a la cÃ³spide de la pirÃ¡mide, ya que las primeras etapas son de necesidad bÃ¡sicas, por lo que las personas tienden a vivir solo con estos cuatro peldaÃ±os primordiales, los cuales son difÃ©ciles de mantener a cabalidad, por lo cual difÃ©cilmente el ser humano logra llegar a desarrollar la AUTOREALIZACIÃ“N.

Por Ãºltimo segÃºn lo desarrollado en este trabajo se pudo constatar que la teorÃ-a de Maslow es bastante vÃ¡lida ya que la motivaciÃ³n, las necesidades, y los deseos juegan un rol fundamental en el desarrollo de la personalidad de los seres humanos. AdemÃ;s se cree que los sujetos estÃ;an constantemente en busca de la satisfacciÃ³n personal para llegar a la autorrealizaciÃ³n, aunque muchas veces no lo consiguen porque no tienen los medios para superar la etapa en que se encuentran. Sin embargo, se puede decir que el paso de una etapa a otra no es tan rÃ-gido, ya que se puede pasar de una a otra sin satisfacer la anterior totalmente.

TeorÃ-a de Maslow

Para motivar una persona es preciso satisfacer su necesidad PÃ¡gina 16

Abraham Maslow